

精明理财 快乐一生

大众 | 理财顾问

FINANCIAL PLANNER

2017年
第**01**期
总第**403**期
零售价**18**元

P29 养老金入市在即，能否接过险资大旗

P36 在不确定的世界获得安全感
——解读中产家庭医疗保险需求

P54 加拿大房地产经纪人制度揭秘

P64 月收入4万元家庭理财规划



开门红

年年开门红，今年大不同

官方微信

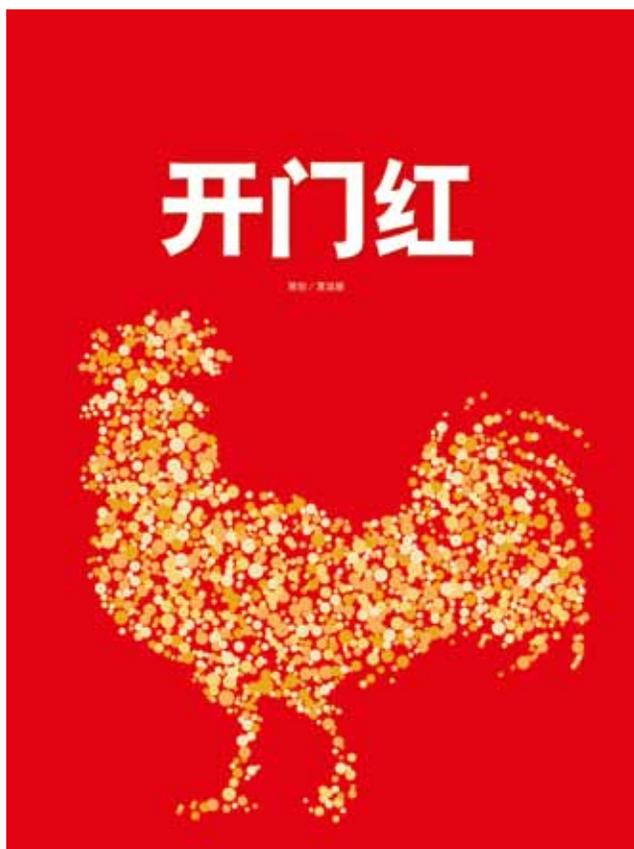


ISSN 1672-5964



9 771672 596177

01 >



P68 封面报道 COVER STORY

- P70 把握保险业黄金机遇 | 王绪瑾
- P72 开门红销售重归代理人渠道 | 本刊记者 夏淑媛
- P74 五大上市险企开门红产品策略 | 本刊记者 陈小慧
- P77 开门红面面观 | 廖晓平
- P80 开门红，全年红 | 付鹏
- P82 赢在开门，当红不让 | 沈鑫玲
- P84 开门红产品购买诀窍 | 珊珊
- P86 从关注销售队伍到重视客户需求 | 丘斌斌
- P88 谢飞：做人生大赢家，从保险开始 | 本刊记者 夏淑媛

编者的话 From the Editor

- P4 解构竞争力

数据导航 Data Navigation

- P8 济安金信基金中长期业绩排行榜 | 济安金信
- P9 2016年11月百城住宅均价环比连续19个月上涨 | 中国指数研究院

财经观察 Financial Observe

- P10 移动金融的发展与金融创新 | 贾康
- P11 深港通将是一个长期利好的过程 | 易宪容
- P12 促改革防风险是2017年宏观经济的主线 | 韩复龄
- P14 供给侧结构性改革渐入高潮 | 孙建波
- P16 金融服务的终极方向 | 肖飒

- P18 银行业摆脱消亡的出路在拥抱科技金融 | 余丰慧
- P20 老年人理财教育的重要性与推广重点 | 林鸿钧

市场前沿 Market Frontier

- P21 美已加息，收缩战线备战2017 | 羿飞
- P24 坚持品质渠道发展之路不动摇 | 本刊记者 夏淑媛
- P26 2017年影响股市的经济、政治与人性 | 李迅雷
- P29 养老金入市在即，能否接过险资大旗 | 郭施亮
- P30 量化基金表现突出，债市走弱需谨慎看待 | 李泓然
- P32 2017年经济寒意阵阵，你知道怎么“保暖”吗 | 菜导
- P34 刘京伟：做一名保险经纪传道士 | 本刊记者 陈小慧
- P36 在不确定的世界获得安全感
——解读中产家庭医疗保险需求 | 路青



- P37 互金企业陷入的误区 | 周治翰
- P38 财富管理师怎样才能遇见对的客户 | 刘干霄
- P40 普通投资者如何挑选可靠的理财平台 | 高晗
- P42 中国制造业的税负成本究竟有多高 | 金龙
- P45 大数据风控的抢滩之战 | 吴俊宇
- P48 黄金交易三部曲 | 敬松
- P50 遏制P2P网贷乱象，监管将再出大招 | 董希淼
- P52 2016年高净值人群海外投资分析 | 云关秋
- P54 加拿大房地产经纪人制度揭秘 | 夏欣怡
- P56 找规律的陷阱 | 伍治坚
- P58 巅峰盛宴，感恩同行
——2016第八届“福布斯·富国中国优选理财师评选”圆满落幕
| 本刊记者 金梦媛

理财书苑 Financial Books

- P61 理财书苑

理财规划 Financial Planning

- P62 用3年投入换一生养老无忧 | 财策君
- P64 月收入4万元家庭理财规划 | 陈玉罡
- P66 如何在孩子18岁时积累100万元教育金 | 李勇

理财人物 Financial People

- P90 从金融行业看微信营销的发展趋势 | 陆博
- P92 养老保险基金资产配置问题分析 | 郑惠文
- P94 为我所爱 全力以赴 | 李玉梅
- P96 关于当前经济金融形势的思考 | 张敬媛