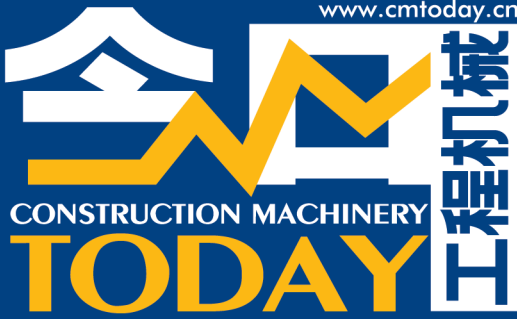


探析工程机械的财富模式

www.cmtoday.cn



- 卡特彼勒何以穿越低谷? P53
- 三一总裁向文波:我们学会了“周期”与“风险” P60
- 柳工董事长曾光安:迎接新时代,把握新机遇 P62

2018年第 3 期 6月10日出版 总第219期

涨潮期的思考与争鸣

智慧的传递,无私奉献乃中国工程机械行业之福。代理商精英齐聚一堂,共同思辨与争鸣,分享渠道变革的前沿观点,在这新一轮的市场机遇期,不再重蹈覆辙,实现更加平稳健康的发展。

P32



ISSN 1671 9018
9 177167 119011871

国内统一连续出版物号 / CN 11-4814/TH 国际标准连续出版物号 / ISSN 1671-9018 邮发代号: 2-632 定价: 20.00元

P32
COVER STORY
封面故事

涨潮期的思考与争鸣

智慧的传递，无私奉献乃中国工程机械行业之福。代理商精英齐聚一堂，共同思辨与争鸣，分享渠道变革的前沿观点，在这新一轮的市场机遇期，不再重蹈覆辙，实现更加平稳健康的发展。

EDITORIAL 卷首语

06 重塑行业生态系统与变革契机



P14

MACRO ECONOMY 宏观

12 2018年6月中国工程机械市场指数发布



P16

INDUSTRY 产业

- 14 “全国代理商企业顶级专家团上门问诊”贵阳第一站圆满成功
- 16 中国工程机械工业协会五届三次会员代表大会在柳州盛大开幕
- 20 INTERMAT2018 中国品牌 完美绽放
——2018中国工程机械品牌宣传活动在巴黎隆重举行
- 22 北京发布“蓝天保卫战2018计划”后处理装置市场路在何方



P22

MARKET 市场

26 是什么在驱动中国高空作业平台市场快速发展



P26



P60 **MARKETING**
营销

三一总裁向文波：我们学会了“周期”与“风险”

COVER STORY
封面故事

32 涨潮期的思考与争鸣

MARKETING
营销

- 53 卡特彼勒何以穿越低谷?
- 56 民营企业混合所有制发展的三种模式
- 58 零件现货率多高才合适?

FEATURE
特写

- 60 三一总裁向文波：我们学会了“周期”与“风险”
- 61 推动数字创新，深化跨国产业链合作
——沃尔沃建筑设备积极探索建筑行业新蓝图
- 62 柳工董事长曾光安：迎接新时代，把握新机遇
- 65 不懂这样的管理方法，能说自己是吊装赢家吗?
- 66 赋能代理商变革之心
——易初明通与易极达成亿元级置换机业务战略合作

ENTERPRISE
企业

- 68 峥嵘九载 不辍前行
——2018 三一重机服务万里行全新起航
- 70 捷尔杰 (JLG) 直臂式高空作业平台 600S/660SJ 面市
- 72 山东临工精准扶贫行动在大凉山启动
- 74 雷沃装载机 内外兼修 征服井下

万方数据



P62 **FEATURE**
特写

柳工集团董事长曾光安：迎接新时代，把握新机遇

- 75 山特维克立轴冲击式破碎机维权成功
知识产权战略初见成效
- 76 第16家服务中心落成一汽解放“精芯服务”再升级
- 77 山推“客户关爱行”第二十一站走进重庆
- 78 10年传承创新，柳工跨步迈入大吨位起重机俱乐部
- 80 2亿行业最大订单!
临工重机、众能联合、华运金租三方达成战略合作



广告索引 AD INDEX

中国国机重工集团有限公司	封面拉页
中联重科股份有限公司	封二
卓众工程机械传媒	封三
永立建机(中国)有限公司	封底拉页
徐工集团	P9/P30/31/封底
赛克思液压科技股份有限公司	P1
三一重工	P2/3
雷沃工程机械集团	P5
日立建机(上海)有限公司	P7
住重中骏(厦门)建机有限公司	P11
bauma CHINA 2018	P13
Perkins	P19
《今日工程机械》杂志广告	P29
山推工程机械股份有限公司	P38/39