# **JUNIEN** 目示



# 视界

# 新闻关注

P3 联通 "出海" 第一站尼日利亚

P4 单纯依靠用户难以盈利 物联网家庭业务试点多方合作

# 新锐评论

P8 Phone 7未必能让微软扬眉吐气

**P8** 物联网应用突破仍是难题

# 深度报道

P10 xPad: 5-10英寸的"广泛体"

P11 "平板热" 影响力何以持久?

P12 国内运营商的 "Pad" 观

# 变革

# 精品运营

P13 新西兰通信部部长访华

P14 扩张亚太战略 英国电信打造第二增长级

P15 提升客户忠诚度: 客户俱乐部维系作用凸显

P16 RFID—SIM手机—卡通 在中国移动的典型应用

P17 海南移动深度切入垂直市场 "e拇指" 变身旅游文化平台

### 互联世界

P18 移动互联网赢在"入口"

### 名家论道

P19 3G业务推广可借助公众力量

P20 用 "推送" 模式建设集团客户电子渠道

# 引擎

### 无线通信

P21 TD-LTE渐近现实

P22 TD-LTE产业链殊途能否同归?

P23 杨景: C-RAN将为TD-LTE铺路

P24 北美运营商: 应对LTE测试新难点

P25 基于CDMA网络的煤矿瓦斯监控无线数据传输的实现

# 引擎

# 承载传送

P27 100G以太网已形成完善产业链

P28 100G: 标准完善与实际部署并行

P29 CE专线已成未来发展趋势

P30 智能网络为三网融合奠基

P31 日海通讯深耕物理连接市场 从规划到工程提供交钥匙方案

# IT支撑

**P32** IDC业务扩张重燃服务器市场 整体IT架构解决能力成供应商核心优势

P33 服务器如何"减负" IDC 业务承载?

P35 H3C新一代数据中心解决方案 服务"数据中心3.0"

P36 如何建立统一的电信销售品体系

P36 IBM开放日与业界共享"智慧"创新成果

### 绿色之道

P37 中国移动开始试用新型节能中央空调 华德热管复合蒸发式冷凝空调受认可