

# 中国商人<sup>®</sup>

聚合商会精英

纪录中国商道



万方数据

# Contents 目录

## 博客

P16 互联网企业“引狼入室”的创新：垄断者的火把自己点着了

## 远见

P18 小心“蛋壳公寓”重现直播带货行业



## PART 01

### 大道

P22 新国货的“掘金时代”

P24 新人群、新国货的背后：好玩比好用重要，悦己比悦人重要

P28 3年估值近70亿美元 完美日记不是在做品牌

P34 新国货崛起重要的是品牌认同 波司登的“三件宝”

P38 新国货：中国不乏好产品 缺的是品牌意识及品牌打造能力

P40 2020新青年新国货消费趋势报告

## PART 02

### 观点

P48 对“逃废债”零容忍 促进金融高质量服务实体经济

P52 后疫情时代想把生意做得更好：线上化、社交化、数字化

P56 靠“口口相传”引爆25万用户 火花思维的底层方法论

P60 该发展的时候千万不要讲太多管理

P66 瑞昌市如何打好可持续扶贫这张牌

# Contents 目录

## PART 03

### 看点

- P68 那一年他们对微博一点信心都没有
- P72 对金钱的了解一定要尽早，因为金钱能够且已经毁了许多人
- P74 开掉经常盯着别人田地的人
- P78 小鹏汽车创始人的生意经：我强烈建议大家多去研究他人的失败
- P84 攸关企业兴衰的财务管理之道

## PART 04

### 起底

- P86 梁稳根：三一重工之前我也创业失败过
- P90 “君万之争” “宝万之争” 我到底在争什么
- P94 王小川：我接到老板的任务 给你6个人咱们把百度灭掉
- P98 李东生历经“生死轮回”：顺势者昌，革新者强，唯坚韧实干者赢
- P102 很多VC其实不懂商业的本质 提的建议都是歪门邪道
- P106 如何营造社区高品质的居家养老服务体系

## PART 05

### 败局

- P108 二次创业者复盘最失败的项目：我犯的最大错误是认为世界运行没有道理
- P112 把价值10亿美元的未來独角兽搞垮：速度，真的很重要

## PART 06

### 上课

- P116 直播间“翻车”：新产品梦想通过直播引爆难比登天
- P120 一个不怎么管理公司的老板如何把生意做到10亿

### 手记

- P124 论商会的十大关系

